



КОНСУЛЬТАЦИИ
SILKWAY

Ключ к успеху в Системе -
это консультация



КОНСУЛЬТАЦИЯ



Консультация - это
АНАЛИЗ своего
бизнеса с Наставником
один на один



На консультации
НЕ должны присутствовать
параллельные структуры
или дистрибьюторы



Продолжительность
консультации -
1 час



ЦЕЛИ КОНСУЛЬТАЦИИ

1

Чёткое
представление о
структуре

2

Укрепление
мотивации и
командного духа

3

Увеличение
товарооборота
структуры

4

Развитие
лидерских
способностей



Как проводить консультацию?



ПОДГОТОВКА К КОНСУЛЬТАЦИИ



Схема
структуры



Вопросы (личные,
по бизнесу и
финансовые)



Подарок
Наставнику (1\$)

— КОГДА ПРОВОДИТЬ КОНСУЛЬТАЦИЮ?

1. ШТАТНАЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ

1 раз в месяц (20 - 25)

2. ЭКСТРЕННАЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ

- Внезапный рост или уменьшение количества людей в структуре
- Непредвиденные ситуации

**С КЕМ
ПРОВОДИТЬ
КОНСУЛЬТАЦИЮ**

- 1. ТОЛЬКО С НАСТАВНИКОМ**
- 2. СТАТУС ВЫШЕ, ЧЕМ У ВАС**
- 3. АКТИВНО РАБОТАЮЩИЙ**

СТРУКТУРА КОНСУЛЬТАЦИИ

1 ЛИЧНЫЕ ВОПРОСЫ

- ссоры
- недопонимание и т.д.

2 ВОПРОСЫ СТРУКТУРЫ

- регион
- товароборот
- ширина
- глубина
- скорость
- широта и т.д.

3 ФИНАНСОВЫЕ ВОПРОСЫ

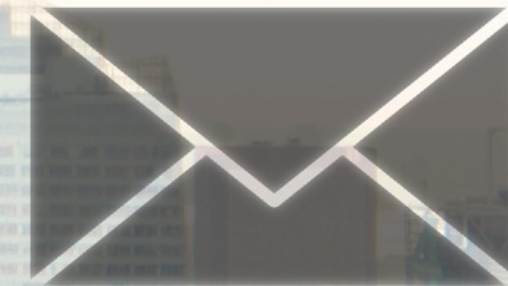
- кредит
- финансовые обязательства
- низкий доход
- крупные покупки
- уход с работы и т.д.

4 ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ НАСТАВНИКА

- сильные и слабые стороны;
- постановка задач;
- мотивация

Отсутствие консультации - это отсутствие командой работы

В течение первого
месяца звонить
Наставнику каждый день



1 раз в месяц консультация
обязательна!

Консультационная линия в сетевом маркетинге -

ЭТО ЛИНИЯ ЖИЗНИ

